

50 opportunités de reprise



| Témoignage

Ex-cédant : la transmission
en 7 questions

| Opportunités

50 entreprises à reprendre

| Fiscal

Pourquoi confier votre retraite
à un expert-comptable ?

ACTION REPRISE

TRANSMISSION D'ENTREPRISES

La diffusion ACTION REPRISE	2
Opportunités de reprise	3
Témoignage	
Ex-cédant : la transmission en 7 questions	11
Fiscal	
Dirigeants et cédants : pourquoi confier votre retraite à un expert-comptable ?	12



INTÉGRITÉ



EXPÉRIENCE



CONFIDENTIALITÉ



RIGUEUR



La revue ACTION REPRISE paraît tous les six mois

ACTION REPRISE

128 bis, rue Jean Moulin 69300 CALUIRE

Tél : 04 78 08 54 15

Mail : infos@actionreprise.com

Site internet : www.actionreprise.com

Imprimeur : Imprim' Diffusion SAS

59 ter, Avenue du Point du Jour 69005 Lyon

Infographie : ASCOM

Fort de ses 20 ans d'existence, **Action Reprise** est en relation avec de nombreux contacts qualifiés dans des secteurs d'activités très variés.

Vous souhaitez transmettre votre entreprise :

Contactez-nous au 04 78 08 54 15 ou par mail à infos@actionreprise.com

Vous souhaitez reprendre une entreprise :

Contactez-nous au 04 78 08 54 15 ou par mail à infos@actionreprise.com en indiquant la référence.

ACTION REPRISE est diffusé :



ACTION REPRISE est aussi diffusé à plus de 5 000 chefs d'entreprise et repreneurs potentiels dans toute la France.



CHIMIE INDUSTRIELLE

||||| Réf. : 77031L
📍 Région : AURA
€ CA : 5 à 10 millions
👤 Effectif : 20 à 50 collaborateurs

Groupe industriel spécialisé dans la conception et la fabrication des additifs carburants, de lubrifiants spéciaux, de produits de maintenance et de lavage hautes performances. Présente principalement sur les marchés automobile et industriel. Formulation réalisée en interne. Plusieurs lignes de production. Savoir-faire reconnu depuis 50 ans.

FONDERIE DE PRÉCISION

||||| Réf. : 77048F
📍 Région : AURA
€ CA : - 2 millions
👤 Effectif : < 10 collaborateurs

Entreprise spécialisée en fonderie de précision et dans la fabrication de pièces métalliques sur mesure. Intervient pour des secteurs exigeants comme l'industrie, l'énergie ou les équipements mécaniques. Parc machines performant et équipe expérimentée. Rentabilité importante. Cause : retraite. Accompagnement possible.

MAINTENANCE POIDS LOURD

||||| Réf. : 76071Y
📍 Région : AURA
€ CA : 2 à 5 millions
👤 Effectif : < 10 collaborateurs

Entreprise reconnue pour son savoir-faire technique et la fidélité de sa clientèle professionnelle. Activité solide, portée par une équipe compétente, autonome, avec un homme clé opérationnel. Excellente réputation sur son secteur. Cession pour départ à la retraite. Accompagnement assuré. EBE retraité de la rémunération significative du dirigeant.

MENUISERIE AGENCEMENT INT.

||||| Réf. : 76071J
📍 Région : AURA
€ CA : 2 à 5 millions
👤 Effectif : 10 à 20 collaborateurs

Cession cause retraite. Entreprise de fabrication et de pose de menuiseries intérieures et d'agencements bois sur mesure. Équipe compétente et autonome : BE, conducteurs de travaux, menuisiers et poseurs. Atelier très bien équipé. Clientèle variée : tertiaire, architectes, promoteurs. Important carnet de commandes (2 M€). Accompagnement assuré.

BUREAU D'ÉTUDES BÂTIMENT

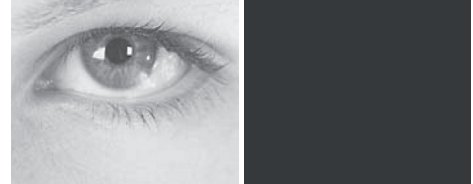
||||| Réf. : 77039Y
📍 Région : FRANCE
€ CA : 5 à 10 millions
👤 Effectif : 50 et + collaborateurs

Bureau d'études techniques : fluides, SSI, structure en conception et exécution. Reconnu, structuré, en croissance et rentable, il offre un environnement solide et pérenne. Cession perspective retraite. Accompagnement assuré.

TRANSPORT DE MARCHANDISES

||||| Réf. : 75042J
📍 Région : AURA
€ CA : -2 millions
👤 Effectif : 10 à 20 collaborateurs

Cession entreprise spécialisée dans le transport de marchandises (liaisons nationales). Clientèle récurrente : directe et indirecte. Équipe compétente, stable et autonome. Matériels de transport sous contrat LLD avec entretien. Accompagnement assuré. Bâtiment récent avec 5 quais (possibilité d'achat des murs). Location murs 4500€/mois.



INSTALLATION THERMIQUE & CLIM

■ Réf. : **74046J**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **-2 millions**
👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Société spécialisée dans l'installation, l'entretien, le SAV de matériel aéraulique, thermique et frigorifique. Potentiel de développement. Bonne rentabilité. Matériel conforme. Accompagnement possible.

TRANSPORT LOCATION MARCHANDISES

■ Réf. : **73036F**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **10 millions et +**
👤 Effectif : **50 et + collaborateurs**

Cession groupement d'entreprises de transport et location : vrac solide, bennes et plateaux, produits sous température dirigée ou produits conditionnés en affrètement essentiellement. Clientèle récurrente directe à 80%. Équipe compétente et stable. Accompagnement assuré. Possibilité de cession des murs.

MENUISERIE INTÉRIEURE

■ Réf. : **75050J**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **-2 millions**
👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Cession fonds de commerce d'une entreprise spécialisée dans la fabrication et la pose d'agencements intérieurs sur mesure : meubles, cuisines, placards et mobilier de bureaux. Atelier de fabrication bien équipé. 30 ans d'existence. Clientèle de particuliers et professionnels.

FORMATION ET CONSEIL QHSE

■ Réf. : **77032L**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **- 2 millions**
👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Entreprise de formation et conseil QHSE. Large catalogue de formations. Expertise reconnue : 20 ans d'existence. Clientèle récurrente et diffuse. Carnet de commande confortable (appels d'offres remportés). Structure organisée et efficace. Équipe formée. Bonne rentabilité.

PLÂTRERIE PEINTURE & DÉCORATION

■ Réf. : **76051J**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **-2 millions**
👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Cause départ en retraite. Entreprise spécialisée dans la plâtrerie et la peinture. Belle notoriété et chantiers de qualité : environ 70 chantiers par an. Clientèle variée : architectes et particuliers. Véhicules et matériel en bon état. Aucun PGE en cours. Pack Dirigeant : +/- 100 K€. Carnet de commandes conséquent et accompagnement assuré.

CHAUDRONNERIE & SERRURERIE

■ Réf. : **76100J**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **-2 millions**
👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Cause retraite. Cession entreprise spécialisée dans la réparation, la fabrication et la pose d'ouvrages métaux : portails, escaliers, garde-corps, stands, pièces pour TP... Clientèle variée et atelier bien équipé. Belle rentabilité. Accompagnement assuré. Possibilité d'achat des murs (en sus du prix affiché).



SECOND ŒUVRE BÂTIMENT

■ Réf. : **77030J**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **-2 millions**
👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Cession perspective retraite. Cession fonds de commerce de 2 entreprises du bâtiment : pose de cloisons amovibles et aménagement de bureaux. Pose de revêtements de sols souples. Clientèle variée : professionnels, bailleurs, institutionnels. Matériel en bon état. Sociétés structurées et équipes autonomes. Idéal diversification. Accompagnement assuré.

USINAGE NUMÉRIQUE

■ Réf. : **77033J**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **-2 millions**
👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Cession perspective retraite. Entreprise spécialisée dans l'usinage de pièces techniques et complexes. Clientèle BtoB (grands comptes industriels) : recherche, aérospatial, maritime. Équipe compétente et structurée. Parc machines important. Forte antériorité et notoriété. Possibilité de céder les murs en supplément. Accompagnement assuré.

ENTRETIEN CRÉATION ESPACES VERTS

■ Réf. : **77046J**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **-2 millions**
👤 Effectif : **10 à 20 collaborateurs**

Départ retraite. Entreprise spécialisée dans l'entretien et la création d'espaces verts. Équipe compétente et autonome. CA récurrent (contrats entretien). Forte notoriété. Clientèle variée : syndicats, tertiaire, promoteurs. Potentiel de développement. Matériel en bon état. Bonne rémunération du dirigeant. Achat des murs en sus. Accompagnement assuré.

MENUISERIES AGENCEMENTS EXT.

■ Réf. : **75071J**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **-2 millions**
👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Cession d'une entreprise spécialisée dans le négoce et l'installation de menuiseries extérieures : PVC, bois, alu, volets roulants, portes de garage, portails. Savoir-faire et expertise reconnus depuis +20 ans. Clientèle de particuliers et professionnels. Deux showrooms. Rentabilité récurrente et significative.

TUYAUTERIE INDUSTRIELLE

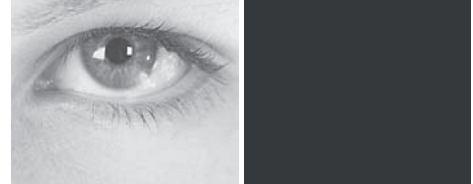
■ Réf. : **77092M**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **- de 2 millions**
👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Société de tuyauterie industrielle. Cession de 100 % des titres pour cause retraite. Préparation en atelier et pose sur chantiers d'éléments de tuyauterie industrielle pour gaz spéciaux et agro-alimentaire. Bâtiment équipé de 700 m² en supplément.

ÉLECTRICITÉ

■ Réf. : **76031L**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **5 à 10 millions**
👤 Effectif : **20 à 50 collaborateurs**

Société d'électricité : courant fort et faible. Clientèle professionnelle, publique et privée. Domaines d'interventions diversifiés : tertiaire, résidentiel, industrie, réhabilitation, rénovation et neuf. Équipe compétente et structurée. Bonne rentabilité. Accompagnement possible.



NÉGOCE INSTALLATION MENUISERIES

■ Réf. : **76037L**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **2 à 5 millions**
👤 Effectif : **10 à 20 collaborateurs**

Société négoce et installation menuiseries extérieures (essentiellement) et intérieures, en rénovation. Entreprise structurée, équipe autonome. Clientèle qualitative de particuliers (70%), contrats de maintenance avec bailleurs sociaux et appels d'offres (très accessoire). Rentabilité récurrente et significative. Très bel emplacement.

CVC PLOMBERIE

■ Réf. : **76063L**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **- 2 millions**
👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Cession perspective retraite. Entreprise spécialisée en ventilation, clim, chauffage (85%) et plomberie (15%). Rénovation essentiellement. Clientèle de professionnels, d'institutionnels (80%) et de particuliers (20%). Équipe compétente et autonome. Notoriété importante.

INSTALLATIONS ÉLECTRIQUES

■ Réf. : **77022L**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **2 à 5 millions**
👤 Effectif : **10 à 20 collaborateurs**

Cession perspective retraite. Société d'installations électriques. Secteur du bâtiment, neuf. Clientèle BtoB de bailleurs sociaux, de promoteurs et de constructeurs. Notoriété et savoir-faire importants. Carnet de commandes conséquent. Accompagnement assuré.

TABLEAUTIER

■ Réf. : **77049L**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **2 à 5 millions**
👤 Effectif : **10 à 20 collaborateurs**

Entreprise spécialisée dans la conception et la réalisation d'armoires électriques. Secteurs industriel et tertiaire. Clientèle diversifiée et récurrente. Notoriété importante. Équipe compétente. Accompagnement possible.

RESTAURATION COLLECTIVE

■ Réf. : **72053T**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **2 à 5 millions**
👤 Effectif : **20 à 50 collaborateurs**

Cession entreprise restauration collective, traiteur, boucherie charcuterie. Savoir-faire reconnu, notoriété importante. Clientèle variée et fidèle, 50% du CA est en récurrence. Matériel performant. Fort potentiel de développement. Équipe structurée. Vente des murs obligatoire. Accompagnement possible.

MATERIEL MÉTIERS DE BOUCHE

■ Réf. : **73031F**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **2 à 5 millions**
👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Cession cause retraite. Négocier équipements métiers de bouche. Équipe compétente et stable. Clientèle récurrente. Potentiel de développement. Accompagnement possible. Potentiellement vendeur des murs.



USINAGE GRANDES DIMENSIONS

■ Réf. : **74072F**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **2 à 5 millions**
👥 Effectif : **20 à 50 collaborateurs**

Cession entreprise cause retraite. Usinage, assemblage de grandes pièces, soudure qualifiée. Clientèle professionnelle. Potentiel de développement. Parc machines important. Forte notoriété. Rentabilité importante. Accompagnement possible. Murs à céder.

TRAVAUX FORESTIER & ESPACES VERTS

■ Réf. : **75066F**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **- 2 millions**
👥 Effectif : **10 à 20 collaborateurs**

Cession d'entreprise spécialisée dans les travaux forestiers et les espaces verts. Clientèle sous contrat cadre, CA en évolution. Équipe autonome et qualifiée. Matériel performant et entretenu. Forte possibilité de croissance. Accompagnement possible.

CONSTRUCTEUR CHARPENTE MÉTAL

■ Réf. : **75093F**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **- 2 millions**
👥 Effectif : **10 à 20 collaborateurs**

Cession entreprise qui intervient sur la création d'un produit propre et également constructeur de bâtiments métalliques. Clients diversifiés, avec aucune dépendance majeure. Potentiel de croissance avec équipe autonome et qualifiée. Matériel performant. Forte rentabilité. Accompagnement possible.

CHARPENTE & AMÉNAGEMENT INT.

■ Réf. : **76064F**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **- 2 millions**
👥 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Cession cause retraite. Société de construction, rénovation et aménagement en bois. Conception et Réalisation. Bureau d'études intégré. Atelier équipé. Équipe stable et autonome. Carnet de commandes de plus de 6 mois. Accompagnement possible. Cession des murs possible en supplément.

INSTALLATION & SAV DE PISCINES

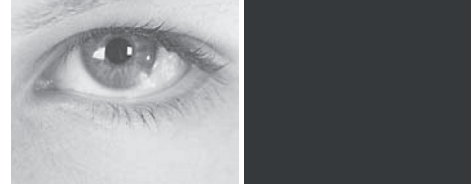
■ Réf. : **76068F**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **- 2 millions**
👥 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Cause retraite. Cession entreprise de vente, d'installation et de SAV d'abris de piscines. Clientèle de particuliers principalement. Équipe de sous-traitants récurrents. Accompagnement possible. Locaux : Bureaux (10m²), salon d'accueil (10m²), cuisine (12m²) et 4 places de parking. Loyer : 22k€ annuel. Repreneur : personne morale.

CONSTRUCTION & RÉNOVATION

■ Réf. : **77068F**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **2 à 5 millions**
👥 Effectif : **10 à 20 collaborateurs**

Société d'installation de portes, portails et menuiseries en PVC. Cause de cession : départ retraite. Réalisation de menuiseries sur mesure. Bureau d'études intégré. Atelier équipé. Équipe stable et autonome. Carnet de commandes de plus de 12 mois. Accompagnement possible.



AGENCEMENT & MENUISERIE INT.

■ Réf. : **77073F**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **2 à 5 millions**
👥 Effectif : **10 à 20 collaborateurs**

Cause retraite. Cession entreprise spécialisée dans la conception et la fabrication sur mesure d'agencements intérieurs de résidences (cuisine, dressing, rangement divers, meubles de salle de bain) et d'espaces commerciaux. Clientèle haut de gamme. Carnet de commandes. Équipe stable et performante. Accompagnement possible.

MODÉLISATION PHOTOGRAMMÉTRIE

■ Réf. : **75064Y**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **-2 millions**
👥 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Solution informatique innovante de modélisation destinée aux professionnels du bâtiment et des travaux publics. Entreprise en croissance et rentable. Technologies avancées : intelligence artificielle et photogrammétrie. Les deux cédants sont prêts à accompagner la transition. L'associé directeur technique peut rester dans la structure.

CUISINE ET FROID PROFESSIONNEL

■ Réf. : **75076Y**
📍 Région : **AURA**
€ CA : **-2 millions**
👥 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Cession perspective retraite. Entreprise familiale depuis les années 60, spécialisée dans la vente, l'installation et la maintenance de cuisines professionnelles et équipements frigorifiques. Réputation solide localement. Associé à un groupement. Clientèle fidèle. Idéal pour un professionnel du secteur ou un repreneur dynamique.

TRANSPORT ROUTIER

■ Réf. : **76077H**
📍 Région : **AQUITAINE**
€ CA : **2 à 5 millions**
👥 Effectif : **20 à 50 collaborateurs**

Société de transport routier de marchandises générales. Parc roulant important régulièrement entretenu, valorisé 800 k€ net d'endettement. Clientèle fidèle et récurrente avec plus de la moitié des clients sous contrat longue durée. Activité saine et rentable. Structure bien organisée avec un potentiel de développement. Accompagnement du cédant.

LOCATION MATÉRIEL AVEC CHAUFFEUR

■ Réf. : **76078H**
📍 Région : **AQUITAINE**
€ CA : **2 à 5 millions**
👥 Effectif : **20 à 50 collaborateurs**

Société de location de matériel de transport avec chauffeur. Clientèle TP avec des contrats longue durée, activité de livraison du dernier kilomètre importante. L'entreprise dispose d'un important parc roulant régulièrement entretenu, valorisé 1700 k€ net d'endettement. Activité saine, à fortifier commercialement. Accompagnement du cédant.

TRANSPORT & LOGISTIQUE

■ Réf. : **76079H**
📍 Région : **AQUITAINE**
€ CA : **2 à 5 millions**
👥 Effectif : **50 et + collaborateurs**

Société de transport et logistique spécialisée dans la location de matériel avec chauffeur et le transport de marchandises générales. Parc roulant conséquent et entretenu. Clientèle fidèle avec de nombreux contrats longue durée. Activité saine et rentable. Fort potentiel de développement commercial. Accompagnement du cédant possible.



CONSTRUCTIONS MÉTALLIQUES

|||| Réf. : **76090H**
📍 Région : **AQUITAINE**
€ CA : **2 à 5 millions**
👤 Effectif : **10 à 20 collaborateurs**

Groupe spécialisé dans la construction métallique, la couverture, le bardage et l'étanchéité des bâtiments. Bonne rentabilité. Reconnu pour son expertise et son accompagnement sur mesure auprès de donneurs d'ordres principalement privés. 40 ans d'existence. Départ à la retraite des dirigeants. Structure clé en main. Accompagnement possible.

MATÉRIEL PUBLICITAIRE

|||| Réf. : **77075H**
📍 Région : **AQUITAINE**
€ CA : **-2 millions**
👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Société de conception et vente de matériels publicitaires et événementiels. Savoir-faire, capacité d'innovation et de sourcing reconnus. Univers du sport automobile et du racing. Autres secteurs à développer. Potentiel commercial important. Possibilité d'achat des murs dont un loft dans une région touristique. Activité saine. Accompagnement possible.

MIROITERIE MENUISERIE

|||| Réf. : **75016H**
📍 Région : **AQUITAINE**
€ CA : **-2 millions**
👤 Effectif : **10 à 20 collaborateurs**

Miroiterie et menuiserie aluminium. Société Familiale existant depuis plus de 50 ans. Implantée et reconnue sur son secteur géographique (Gironde). Équipe formée et fidèle. Outils de travail et parc machines en très bon état. Propriétaire des murs (achat possible). Cause départ retraite. Excellente opportunité, affaire saine à développer.

NÉGOCE INSTALLATION CHEMINÉES

|||| Réf. : **77062F**
📍 Région : **BFC**
€ CA : **- 2 millions**
👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Société de négoce et d'installation de poêles et d'inserts. Cession cause retraite. Travail avec fournisseur national reconnu. Clientèle de particuliers. Carnet de commandes confortable. Fort potentiel de développement.

BE INGÉNIERIE DU BÂTIMENT

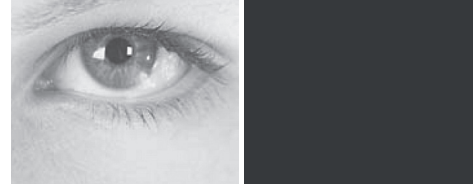
|||| Réf. : **77081Y**
📍 Région : **BFC**
€ CA : **-2 millions**
👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Cession perspective retraite. Bureau d'études structure : diagnostics de structure, études techniques de toute structures en béton armé, d'ossature bois et de structures métalliques. Fort carnet de commandes.

TRANSPORT ROUTIER MARCHANDISES

|||| Réf. : **75084C**
📍 Région : **PACA**
€ CA : **2 à 5 millions**
👤 Effectif : **10 à 20 collaborateurs**

Savoir-faire : messagerie, courses express, tournées régulières, stockage de marchandises. Clientèle : 100% directe. Très bonne notoriété et rentabilité. Équipe compétente et autonome. Accompagnement possible.



MÉCANIQUE GÉNÉRALE DE PRÉCISION

- Réf. : **77085C**
- 📍 Région : **PACA**
- € CA : **- de 2 millions**
- 👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Cession perspective retraite. L'entreprise est spécialisée dans la fabrication de pièces sur mesure en inox, plastique, aluminium et autres matériaux, réalisées à l'unité ou en petites séries. Très bon équipement de production. Équipe compétente et autonome. Murs à céder avec société d'exploitation. Apport minimum : 500 k€ pour se positionner.

REVÊTEMENT INTÉRIEUR & EXTÉRIEUR

- Réf. : **77014C**
- 📍 Région : **PACA**
- € CA : **2 à 5 millions**
- 👤 Effectif : **10 à 20 collaborateurs**

Cession perspective retraite. Clientèle BtoB, majoritairement dans le privé. L'entreprise est un spécialiste des revêtements intérieurs, aménagements extérieurs et travaux techniques modernes. Elle réalise essentiellement des travaux neufs et en direct (très peu de sous-traitance). Le carnet de commande est significatif. L'équipe est compétente et autonome.

GÉNIE CLIMATIQUE

- Réf. : **75082C**
- 📍 Région : **PACA**
- € CA : **2 à 5 millions**
- 👤 Effectif : **10 à 20 collaborateurs**

Activité de maîtrise d'œuvre complète, de l'étude à la réalisation et maintenance du parc d'installations. Travaux de C.V.C., plomberie, chauffage, électricité et désenfumage. Profil reprenneur : personne morale du métier ou personne physique ayant au moins 10 ans d'expérience dans le métier.

MÉDICAL DISTRIBUTION SERVICES

- Réf. : **77050F**
- 📍 Région : **PACA**
- € CA : **- 2 millions**
- 👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Société de distribution de matériels médical. Cession cause retraite. Société spécialisée dans le conseil, la vente, la location et le SAV de matériels médicaux avec vente de consommables. Fort potentiel de développement. Accompagnement possible.

TOLERIE INDUSTRIELLE

- Réf. : **76056L**
- 📍 Région : **FRANCE**
- € CA : **5 à 10 millions**
- 👤 Effectif : **50 et + collaborateurs**

Conception, fabrication et réalisation d'ensembles et sous-ensembles complets. Savoir-faire important. Clientèle grands comptes à dimension internationale récurrente. Parc machines performant. Reprenneur: personne morale exclusivement.

FABRICATION DE LUNETTES DE LUXE

- Réf. : **76068Y**
- 📍 Région : **FRANCE**
- € CA : **-2 millions**
- 👤 Effectif : **< 10 collaborateurs**

Manufacture d'optique-lunetterie spécialisée dans la fabrication artisanale de montures haut de gamme. Savoir-faire traditionnel reconnu d'une maison centenaire. Catalogue riche, avec plusieurs collections distinctes, distribuées en France et à l'international. Perspectives de développement et de valorisation dans les segments premium et luxe.



PAROLE BRUTE D'UN « EX-CÉDANT » D'EXPLOITATION

La transmission en 7 questions

Nous donnons la parole à un « Ex-cédant » qui revient sur son expérience du parcours de cession.

► **Qu'est-ce qui vous a le plus surpris dans le processus de vente de votre société ?**

Ce qui m'a le plus surpris, c'est :

- la rapidité de la vente entre le 1er contact avec ACTION REPRISE et la signature finale,
- d'avoir reçu plusieurs offres sérieuses en peu de temps.

► **Quels est votre meilleur et votre pire souvenir lié à cette transmission ?**

Le meilleur souvenir, c'est quand la date chez les avocats a été confirmée pour signer la vente, et aussi que le prix proposé correspondait à nos demandes.

Le pire souvenir, c'est le nombre de documents qu'il a fallu fournir à de multiples reprises et de faire un choix pour retenir qu'une seule offre, en prenant le risque que celle-ci n'aille pas au bout.

► **A part le fruit de la vente, que vous a apporté la cession de votre entreprise ?**

Moins de stress.

Le temps de voyager.

Mais aussi parfois des regrets, car on se sent un peu seul et plus indispensable.

► **Une fois l'entreprise cédée et l'accompagnement réalisé, qu'avez-vous fait la première journée ?**

Sérieusement j'ai versé ma larme...

Ensuite j'ai réfléchi pour avoir une retraite avec des occupations sportives et culturelles. Enfin j'ai mis en place un budget mensuel, car les rentrées et avantages d'un chef d'entreprise ne sont plus les mêmes.

► **A quel moment de l'opération la présence d'un cabinet, comme Action Reprise, a-t-elle été la plus utile ?**

Du début à la fin !

Surtout quand il y avait quelques blocages, mon consultant référent, Fabrice Commandeur était là rapidement pour nous aider et nous conseiller.

► **Le business stop ou encore ?**

Je reste apporteur d'affaires occasionnellement pour mon ancienne société, mais je suis conscient que bientôt on n'aura plus besoin de moi.

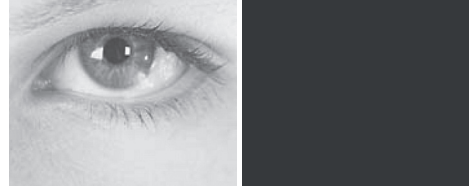
► **Qu'avez-vous le plus appris sur vous-même pendant les années à la tête de votre société ?**

Enormément de choses :

- rien n'est impossible,
 - rigueur et ténacité sur la longueur,
 - privilégier la marge au chiffre d'affaires,
 - croire en ses capacités,
 - être réglo en toutes circonstance et avec tout le monde (salariés, clients, fournisseurs, ...),
 - essayer de sortir des sentiers battus et trouver des niches,
- Au-delà de tout ça, j'ai aussi fait de très belles rencontres.

Karim CHERGUI

Accompagné sur l'ensemble du processus de cession de sa société par **Fabrice Commandeur** pour le cabinet **ACTION REPRISE**.



DOSSIER

DIRIGEANTS ET CEDANTS :

Pourquoi confier votre retraite à un expert-comptable ?

La cession de votre entreprise marque une étape décisive : celle du passage de relais... mais aussi celle de la sécurisation de votre retraite.

Dans ce contexte, la retraite ne peut être laissée au hasard ni à des intervenants non réglementés. Elle constitue un enjeu patrimonial majeur, directement lié aux choix opérés avant et après votre transmission.

RETRAITE ET TRANSMISSION D'ENTREPRISE : UN VOLET STRATEGIQUE A ANTICIPER

La préparation d'une transmission d'entreprise ne se limite pas à la valorisation de la société, aux aspects juridiques ou à la fiscalité de la cession. Pour le dirigeant, elle marque également le début d'une nouvelle étape de vie, où la question des revenus futurs devient centrale.

Or, il n'est pas rare que la retraite soit abordée tardivement, parfois seulement une fois la cession réalisée. Pourtant, les décisions prises dans les mois, voire les années qui précèdent la transmission, peuvent avoir un impact direct sur les droits acquis, le montant de la pension et les choix patrimoniaux du cédant.

UNE RETRAITE SOUVENT PLUS COMPLEXE POUR LES DIRIGEANTS

Contrairement à un salarié ayant effectué toute sa carrière sous un même statut, le parcours d'un chef d'entreprise est fréquemment jalonné d'évolutions : entrepreneur individuel, gérant majoritaire, président de SAS, associé de holding, périodes de salariat, activité libérale ou encore expérience à l'international.

Ces changements de statut entraînent une affiliation à différents régimes de retraite, avec des modes de calcul distincts. Ils peuvent également générer des situations particulières : années incomplètes, validation de trimestres, acquisition de points ou encore périodes insuffisamment prises en compte.

Avant toute décision de départ, un examen approfondi de la carrière permet de s'assurer que les droits enregistrés correspondent bien au parcours professionnel réel.

LE CALENDRIER DE LA TRANSMISSION INFLUENCE LES DROITS À LA RETRAITE

Le choix de la date de cession ne répond pas uniquement à des considérations économiques ou fiscales. Il peut également avoir des conséquences sur la retraite du dirigeant.

Selon les situations, quelques mois d'activité supplémentaires peuvent permettre :

- ▶ de valider un trimestre supplémentaire ;
- ▶ d'atteindre le taux plein ;
- ▶ de bénéficier d'une surcote ;
- ▶ d'améliorer le revenu de référence retenu dans certains régimes ;
- ▶ ou, au contraire, de retarder inutilement la liquidation des droits.

Une simulation réalisée suffisamment en amont permet d'évaluer plusieurs scénarios et d'intégrer la dimension retraite dans le calendrier global de la transmission.

VÉRIFIER SA CARRIÈRE : UNE ÉTAPE SOUVENT SOUS-ESTIMÉE

Le relevé de carrière constitue la base de calcul de la future pension. Il mérite une analyse attentive. Les anomalies les plus fréquemment rencontrées concernent notamment :



- ▶ des périodes d'activité absentes ou incomplètes ;
- ▶ des revenus non reportés ;
- ▶ des changements de statut mal enregistrés ;
- ▶ des périodes exercées à l'étranger ;
- ▶ des incohérences entre plusieurs régimes.

Plus ces vérifications sont réalisées tôt, plus les régularisations auprès des organismes de retraite sont simples à obtenir. À l'inverse, attendre la liquidation peut allonger les délais de traitement et retarder le versement des pensions.

ARTICULER RETRAITE, REMUNÉRATION ET STRATÉGIE PATRIMONIALE

Dans les années précédant une transmission, le dirigeant peut être amené à arbitrer entre rémunération, dividendes, distribution de réserves ou maintien d'une activité.

Ces choix présentent des incidences différentes selon les régimes de retraite et la situation personnelle du cédant. Ils doivent également être analysés au regard des conséquences fiscales, sociales et patrimoniales de la cession.

L'objectif n'est pas uniquement d'optimiser le montant de la pension, mais de construire un niveau de revenus cohérent entre :

- ▶ le produit de la cession ;
- ▶ les pensions de retraite ;
- ▶ les autres revenus patrimoniaux ;
- ▶ les éventuelles poursuites d'activité.

ANTICIPER LES MODALITÉS DE DÉPART

La cessation d'activité n'est plus systématiquement synonyme d'arrêt complet de la vie professionnelle. Plusieurs dispositifs peuvent être envisagés selon les objectifs du dirigeant :

- ▶ poursuite d'une activité de conseil ;
- ▶ cumul emploi-retraite ;
- ▶ retraite progressive lorsque les conditions sont réunies ;
- ▶ poursuite de certains mandats sociaux.

Chaque option obéit à des règles spécifiques qu'il convient d'intégrer suffisamment tôt dans la réflexion globale.

LA LIQUIDATION DES DROITS : UNE DÉMARCHE À PRÉPARER

Une fois la décision prise, la liquidation de la retraite nécessite la constitution de plusieurs dossiers auprès des différents régimes concernés.

La qualité des justificatifs, la cohérence des informations transmises et le suivi des échanges avec les organismes permettent de limiter les risques d'erreurs ou de retard de paiement.

Cette phase administrative, souvent perçue comme secondaire, contribue pourtant à sécuriser le passage entre la fin de l'activité professionnelle et le début de la retraite.

INTÉGRER LA RETRAITE DANS LA STRATÉGIE GLOBALE DE TRANSMISSION

La réussite d'une transmission ne se mesure pas uniquement au prix de cession obtenu. Elle s'apprécie également à la capacité du dirigeant à préserver durablement son niveau de vie et à organiser sereinement l'après-cession.

C'est pourquoi la préparation de la retraite gagne à être intégrée dès les premières réflexions sur le projet de transmission, aux côtés des volets juridique, fiscal, financier et patrimonial. Une approche anticipée permet d'identifier les éventuels points de vigilance, de corriger les anomalies lorsqu'elles existent et d'arbitrer les différentes options dans une vision d'ensemble.

Au-delà d'une simple formalité administrative, la retraite constitue ainsi l'un des derniers leviers d'optimisation d'un parcours entrepreneurial et participe pleinement à la réussite de la transmission

Yann Yvrard

Expert-Comptable Salarié – GVGM Roanne

Directeur Général – GVGM RETRAITE

04 77 44 75 75 – www.gvgm.fr



GVGM

Conseil - Expertise Comptable - Audit

Sécuriser et optimiser la transmission de votre entreprise

Vous envisagez la cession de tout ou partie de
votre entreprise ? Son rachat entre actionnaires ?
Vous préparez votre succession ?

ACTION REPRISE est un cabinet entièrement dédié à
la transmission et à l'acquisition d'entreprises.

ACTION REPRISE, c'est :

20 ANS D'EXPÉRIENCE

300 OPÉRATIONS RÉALISÉES

- ▶ Transactions allant de 300K€ à 15M€
- ▶ Entreprises de 5 à 200 salariés

UNE EXPÉRIENCE MULTI-SECTORIELLE

UN HAUT NIVEAU D'EXPERTISE

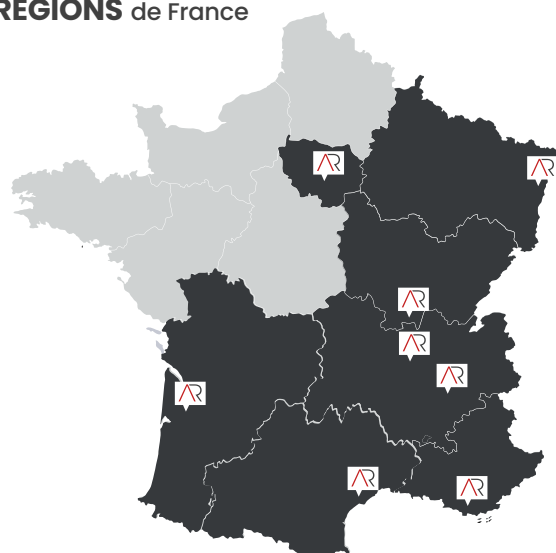
- ▶ Analyse du marché et évaluation
- ▶ Processus de cession
- ▶ Conseil

LA RICHESSE D'UNE ÉQUIPE

UNE PRÉSENCE DANS 7 RÉGIONS de France

EXPÉRIENCE

CONFIDENTIALITÉ





RIGUEUR



INTÉGRITÉ

Votre **PARCOURS** avec **ACTION REPRISE**

1

RENCONTRE

Écoute de vos attentes
et découverte
de votre entreprise.

2

ANALYSE

Faisabilité du projet
et stratégies
envisageables.

3

ÉVALUATION

Remise d'un rapport
d'évaluation (livrable).

4

IDENTIFICATION D'ACQUÉREURS

Recherche active/passive
et sélection d'acquéreurs
qualifiés.

5

NÉGOCIATION

Mise en concurrence
et optimisations des
conditions de la cession.

6

PILOTAGE

Mise en œuvre des audits
et examen des actes juridiques
(LOI, GAP, Protocole, Réitération)

“

Conscients de vos enjeux,
nous protégeons vos intérêts
tout au long de l'opération.
Votre réussite est la nôtre.
Façonnons-la ensemble.”

Loïc Sabbat

Fondateur, dirigeant
d'Action Reprise

SIGNATURE

7

AR ACTION REPRISE
TRANSMISSION D'ENTREPRISES

04 78 08 54 15

infos@actionreprise.com

www.actionreprise.com

SIÈGE 128 bis rue Jean Moulin 69300 Caluire-et-Cuire

FILIALE 22 rue Beffroy 92200 Neuilly-sur-Seine

R.C.S. Lyon 480 868 009 - CODE NAF 7022Z - N° TVA intracommunautaire FR57480868009



04 78 08 54 15
infos@actionreprise.com

Siège 128 bis rue Jean Moulin 69300 Caluire-et-Cuire

www.actionreprise.com